

Gestore di strutture ricettive en plein air

SETTORE 23. Servizi turistici

REPERTORIO - Basilicata

AdA associate alla Qualificazione

ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica

Tabelle di equivalenza AdA

Direttore d'albergo	Liguria
GESTORE DI CAMPEGGIO	Lombardia
DIRETTORE D'ALBERGO	Lombardia
Responsabile del coordinamento dei reparti dell'organizzazione e della gestione del personale di struttura turistica/di ristorazione	Puglia

Tabelle delle Qualificazioni dell'ADA

Qualificazioni che coprono tutti i RA dell'ADA

Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2	RA3	RA4
Gestore di strutture ricettive alberghiere	Basilicata	4	X	X	X	X
Gestore di strutture ricettive extra-alberghiere	Basilicata	4	X	X	X	X
Gestore di strutture ricettive en plein air	Basilicata	4	X	X	X	X

Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2	RA3	RA4
TECNICO DEI SERVIZI TURISTICO-RICETTIVI	Emilia-Romagna	4	X	X	X	X
Tecnico dei servizi turistico-ricettivi	Lazio	4	X	X	X	X
Direttore d'albergo	Liguria	4	X	X	X	X
Assistente commissario di bordo	Liguria	4	X	X	X	X
Gestore di Bed & Breakfast	Liguria	4	X	X	X	X
GESTORE DI CAMPEGGIO	Lombardia	4	X	X	X	X
DIRETTORE D'ALBERGO	Lombardia	4	X	X	X	X
Tecnico della gestione di struttura ricettiva	Marche	4	X	X	X	X
TECNICO DEI SERVIZI DI PROMOZIONE E ACCOGLIENZA	Piemonte	4	X	X	X	X
Responsabile del coordinamento dei reparti dell'organizzazione e della gestione del personale di struttura turistica/di ristorazione	Puglia	4	X	X	X	X
Direttore d'albergo	Umbria	4	X	X	X	X
Gestore di rifugio alpino	Valle d'Aosta	4	X	X	X	X
TECNICO SPECIALIZZATO IN GESTIONE DI STRUTTURE RICETTIVE	Veneto	4	X	X	X	X

Qualificazioni che coprono uno o più RA dell'ADA

Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2	RA3	RA4
Tecnico delle attività di gestione del cliente, promozione della struttura ricettiva e gestione del personale preposto al ricevimento	Calabria	2		X	X	
Responsabile della pianificazione e valorizzazione dell'attività agritouristica	Calabria	3	X	X		X
Responsabile del coordinamento dei reparti dell'organizzazione e della gestione del personale di struttura turistica	Calabria	3	X	X		X
Tecnico esperto per la direzione delle strutture ricettive alberghiere	Campania	1		X		
SERVIZI AGLI UTENTI DEI RIFUGI ALPINI	Friuli Venezia Giulia	1		X		
PIANIFICAZIONE DELLE ATTIVITÀ DI RICEVIMENTO	Friuli Venezia Giulia	2		X	X	
IMPLEMENTAZIONE DELLE STRATEGIE DI REVENUE MANAGEMENT	Friuli Venezia Giulia	1			X	
ANALISI DEI COSTI PRODUTTIVI DEL SERVIZIO DI RICETTIVITÀ	Friuli Venezia Giulia	1		X		

Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2	RA3	RA4
Essere in grado di gestire la redditività in ambito alberghiero (revenue-yeld management)	Liguria	2	X		X	
Governante ai piani (executive housekeeper)	Liguria	2		X		X
GESTORE DI RIFUGI ALPINI ED ESCURSIONISTICI	Lombardia	2	X			X
GESTORE DI AGRITURISMO	Lombardia	2	X	X		
GESTORE DI BED&BREAKFAST	Lombardia	1	X			
Tecnico dei servizi turistico-ricettivi	Molise	3		X	X	X
Tecniche di promozione e marketing dell'ospitalità turistica	Piemonte	2	X		X	
Tecnico delle attività di gestione del cliente, promozione della struttura ricettiva e gestione del personale preposto al ricevimento	Puglia	2		X	X	
Tecnico per la gestione ed il coordinamento dei servizi ricettivi	Sardegna	3	X	X	X	
TECNICO DEI SERVIZI DI PROMOZIONE E ACCOGLIENZA	Sicilia	3	X	X	X	
GESTORE DI RIFUGI ALPINI ED ESCURSIONISTICI	Veneto	2	X			X

Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2	RA3	RA4
TECNICO DI GESTIONE DEL SERVIZIO AI PIANI	Veneto	2		X		X
Qualificazioni che coprono una o più attività dell'ADA						
Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2	RA3	RA4
Tecnico esperto per la direzione delle strutture ricettive extra-alberghiere	Campania	0				
DEFINIZIONE DELL'OFFERTA DEI SERVIZI DI RICETTIVITÀ TURISTICA	Friuli Venezia Giulia	0				
SUPPORTO ALLA REALIZZAZIONE DEL PIANO DI OTTIMIZZAZIONE DEI SERVIZI E DELLE VENDITE	Friuli Venezia Giulia	0				
CUSTODIA DEL PATRIMONIO EDILIZIO ED AMBIENTALE DEL RIFUGIO ALPINO	Friuli Venezia Giulia	0				
Tecnico superiore per la gestione di strutture turistico-ricettive	Sicilia	0				
Operatore della fattoria didattica	Umbria	0				

Competenze

Titolo: Cura degli aspetti relativi alla sicurezza sul lavoro

Descrizione: prescrizioni in materia di sicurezza costantemente rispettate; salute e sicurezza dei lavoratori tutelate

Obiettivo: prescrizioni in materia di sicurezza costantemente rispettate; salute e sicurezza dei lavoratori tutelate

Attività associate alla Competenza

CONOSCENZE

criteri e metodi per la valutazione dei rischi

legislazione sulla salute e sicurezza sui luoghi di lavoro e importanza dell'applicazione delle norme di sicurezza

metodi di sorveglianza

misure generali di tutela

organi di vigilanza, controllo, assistenza

principali rischi e misure preventive/protettive in ambito lavorativo

principali rischi legati all'uso di attrezzature

principali soggetti coinvolti nella gestione della sicurezza sui luoghi di lavoro, relativi obblighi e responsabilità'

procedure di emergenza e primo soccorso

uso e manutenzione dei principali dispositivi di protezione individuale

ABILITÀ/CAPACITÀ

applicare le misure di tutela e di prevenzione

applicare tecniche di primo soccorso

individuare gli aspetti cogenti relativi alla salute e sicurezza sui luoghi di lavoro

riconoscere e valutare le diverse tipologie di rischio

riconoscere i principali rischi legati all'uso di attrezzature

usare e manutenere correttamente i principali dispositivi di protezione

individuale

Titolo: Accoglienza e assistenza al cliente

Descrizione: servizio reso accessibile e fruibile in vista della massima

soddisfazione del cliente

Obiettivo: servizio reso accessibile e fruibile in vista della massima soddisfazione del cliente

Attività associate alla Competenza

Attività dell' AdA ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica associate:

Risultato atteso:RA3: Stabilire le politiche di customer satisfaction nei servizi di ricettività, a partire dall'individuazione dei fabbisogni della clientela, definendo strategie e modalità operative finalizzate a massimizzare la soddisfazione del cliente

Gestione del sistema di customer satisfaction

CONOSCENZE

sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche)

elementi di marketing dei servizi turistici

modello organizzativo della struttura presso la quale si opera e caratteristiche e standard del servizio offerto

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

principali sistemi operativi ed applicazioni software per la gestione ed elaborazione di dati

tecniche di comunicazione e relazione interpersonale

tecniche e strumenti di rilevazione delle aspettative e di analisi del gradimento

tecniche di soddisfazione e fidelizzazione del cliente

terminologia di settore in lingua straniera

ABILITÀ/CAPACITÀ

cogliere le aspettative e il grado di soddisfazione del cliente

impiegare uno stile comunicativo appropriato alla relazione con il cliente (anche in lingua straniera) nelle varie fasi di erogazione del servizio

definire e adottare modalità di acquisizione e registrazione delle richieste, accogliendo le priorità espresse dal cliente

cogliere ed interpretare preferenze e richieste della clientela

assistere il cliente nella fruizione del servizio reso

rilevare il grado di soddisfazione della clientela utilizzando appositi strumenti

(schede predefinite, sistemi web based, ecc.) e traducendo i feedback ottenuti in elementi di maggiore accessibilità e fruibilità del servizio reso

Titolo: Gestione della fornitura e delle relazioni con i fornitori

Descrizione: proposte di fornitura analizzate e selezionate in funzione del proprio fabbisogno

Obiettivo: proposte di fornitura analizzate e selezionate in funzione del proprio fabbisogno

Attività associate alla Competenza

Attività dell' AdA ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica associate:

Risultato atteso:RA4: Governare i processi di approvvigionamento e di manutenzione nei servizi di ricettività turistica, in base alle strategie di offerta, gestendo i rapporti con i fornitori e con le società di manutenzione incaricate
Gestione degli approvvigionamenti nei servizi di ricettività turistica
Gestione manutenzioni ordinarie e straordinarie

CONOSCENZE

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche)

caratteristiche funzionali di prodotti e servizi

elementi relativi alla normativa su contratti e appalti

sistemi informatici per la gestione degli acquisti

tecniche di analisi costi-benefici

tecniche di comunicazione efficace

tecniche di negoziazione

ABILITÀ/CAPACITÀ

applicare criteri di analisi e selezione delle proposte di fornitura

applicare tecniche di negoziazione con i fornitori al fine di ottenere migliori

condizioni di acquisto

applicare tecniche di relazione e comunicazione efficace con i fornitori
definire tempi e modi del servizio di fornitura in funzione delle proprie esigenze
identificare il fabbisogno di prodotti e servizi da acquistare in funzione delle scorte presenti e del piano di attivita' previsto

Titolo: Gestione della comunicazione e delle relazioni informative, promozionali e commerciali con i clienti

Descrizione: flussi comunicativi e informativi esaustivi e rispondenti alle aspettative del cliente

Obiettivo: flussi comunicativi e informativi esaustivi e rispondenti alle aspettative del cliente

Attività associate alla Competenza

CONOSCENZE

elementi di marketing dei servizi turistici

elementi di geografia turistica

modello organizzativo della struttura presso la quale si opera e caratteristiche e standard del servizio offerto

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

tecniche di archiviazione e classificazione manuale e digitale delle informazioni relative ai clienti

tecniche di accoglienza del cliente

tecniche di comunicazione e relazione interpersonale

tecniche di promozione e vendita

terminologia di settore in lingua straniera

tipologia, caratteristiche e disponibilita' dei servizi proposti

ABILITÀ/CAPACITÀ

adottare stili e tecniche di comunicazione appropriate per l'erogazione di informazioni turistiche anche in lingua straniera

applicare tecniche di accoglienza al cliente
cogliere ed interpretare preferenze e richieste della clientela
proporre servizi e prodotti alla clientela realmente rispondenti alle richieste raccolte
proporre servizi e prodotti illustrandone caratteristiche e costi

Titolo: Gestione delle prenotazioni

Descrizione: prenotazioni effettuate evitando fenomeni di overbooking e aggiornando costantemente le disponibilita' di servizio

Obiettivo: prenotazioni effettuate evitando fenomeni di overbooking e aggiornando costantemente le disponibilita' di servizio

Attività associate alla Competenza

Attività dell' AdA ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica associate:

Risultato atteso:RA1: Definire l'offerta, i prezzi e le iniziative promozionali dei servizi di ricettività, a partire dall'analisi dei dati di mercato e di redditività
Analisi del mercato

Definizione dell'offerta di servizi e attività

Definizione pricing

Gestione e monitoraggio delle strategie di revenue management

Ideazione di progetti promozionali

Posizionamento dell'offerta e della struttura dei servizi di ricettività

CONOSCENZE

elementi di revenue management

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

modello organizzativo della struttura presso la quale si opera e caratteristiche e standard del servizio offerto

offerta turistica globale e territoriale

procedure, metodologie e strumenti di prenotazione di pacchetti e servizi turistici (GDS, CRS, prenotazione telefonica, ecc.)

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

tecniche di comunicazione e relazione interpersonale
tecniche di promozione e vendita
terminologia di settore in lingua straniera
tecniche di promozione e vendita

ABILITÀ/CAPACITÀ

comunicare la disponibilita' di servizio ai diversi canali di vendita e ai diversi fornitori
effettuare il servizio di prenotazione avvalendosi di servizi innovativi e tradizionali
verificare la disponibilita' di servizio consultando i diversi sistemi di prenotazione in uso
promuovere e vendere i servizi disponibili
fornire informazioni relative ai servizi propri e agli eventi di un dato territorio, anche in lingua straniera

Titolo: Pianificazione di interventi di manutenzione ordinaria e straordinaria

Descrizione: strutture e servizi di qualita', sicuri e costantemente ben tenuti ed efficienti

Obiettivo: strutture e servizi di qualita', sicuri e costantemente ben tenuti ed efficienti

Attività associate alla Competenza

Attività dell' AdA ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica associate:

Risultato atteso:RA4: Governare i processi di approvvigionamento e di manutenzione nei servizi di ricettività turistica, in base alle strategie di offerta, gestendo i rapporti con i fornitori e con le società di manutenzione incaricate
Gestione degli approvvigionamenti nei servizi di ricettività turistica
Gestione manutenzioni ordinarie e straordinarie

CONOSCENZE

elementi di contabilità e budgeting
sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche)
normativa relativa ai servizi di accoglienza
principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza
standard di qualità del servizio
strategie e tecniche per ottimizzare i risultati e per affrontare eventuali criticità
strumenti e tecniche di valutazione dello stato di usura delle attrezzature
strumenti per la valutazione dei risultati

ABILITÀ/CAPACITÀ

formulare proposte di miglioramento degli standard aziendali
formulare un piano di manutenzione delle attrezzature e degli strumenti
monitorare lo standard di qualità del servizio
segnalare il livello di usura/consumo dei materiali/prodotti impiegati
valutare che il servizio sia erogato secondo lo standard di qualità previsto

Titolo: Promozione dell'offerta turistica

Descrizione: piani di comunicazione e promozione dell'offerta turistica efficaci rispetto al target di utenza individuato; giusto mix di canali e contenuti promozionali e comunicativi

Obiettivo: piani di comunicazione e promozione dell'offerta turistica efficaci rispetto al target di utenza individuato; giusto mix di canali e contenuti promozionali e comunicativi

Attività associate alla Competenza

Attività dell' AdA ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica associate:

Risultato atteso:RA1: Definire l'offerta, i prezzi e le iniziative promozionali dei servizi di ricettività, a partire dall'analisi dei dati di mercato e di redditività

Analisi del mercato

Definizione dell'offerta di servizi e attività

Definizione pricing

Gestione e monitoraggio delle strategie di revenue management

Ideazione di progetti promozionali

Posizionamento dell'offerta e della struttura dei servizi di ricettività

CONOSCENZE

caratteristiche del servizio offerto

elementi di marketing dei servizi turistici

geografia turistica e storia del territorio

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

metodologie e strumenti di marketing turistico

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

strategie di comunicazione del prodotto

strumenti di pubblicita' e comunicazione

strumenti e tecniche di costruzione ed utilizzo di veicoli comunicativi (cartacei, audio, video, telematici, ecc.)

tecniche di promozione e vendita

terminologia di settore in lingua straniera

ABILITÀ/CAPACITÀ

definire piani di marketing turistico: offerte, prodotti, progetti, azioni, strategie

determinare la tipologia di piano di comunicazione e il mix promozionale piu'

adeguati al raggiungimento del target di utenza individuato

identificare i canali comunicativi piu' efficaci per la promozione dell'offerta turistica anche in lingua straniera

individuare tecniche e strumenti di promozione appropriati alle esigenze del

target di utenza (new media, marketing on line, soluzioni e-commerce, ecc.)

strutturare attivita' promozionali e pubblicitarie specifiche (comunicati stampa, depliant, cataloghi, manifesti, articoli, etc.) secondo il tipo di offerta da

promuovere

Titolo: Definizione delle caratteristiche dell'offerta di servizi in base al budget previsionale

Descrizione: offerte di servizi rispondenti alle esigenze del target di clienti e alle risorse disponibili

Obiettivo: offerte di servizi rispondenti alle esigenze del target di clienti e alle

risorse disponibili

Attività associate alla Competenza

Attività dell' AdA ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica associate:

Risultato atteso:RA1: Definire l'offerta, i prezzi e le iniziative promozionali dei servizi di ricettività, a partire dall'analisi dei dati di mercato e di redditività
Analisi del mercato

Definizione dell'offerta di servizi e attività

Definizione pricing

Gestione e monitoraggio delle strategie di revenue management

Ideazione di progetti promozionali

Posizionamento dell'offerta e della struttura dei servizi di ricettività

CONOSCENZE

caratteristiche e aspettative dei target di utenza

elementi di contabilità dei costi

elementi di contabilità e budgeting

elementi di marketing dei servizi turistici

elementi e tecniche di progettazione e presentazione di servizi turistici, innovativi e tradizionali

sicurezza sul lavoro: regole e modalità di comportamento (generali e specifiche)

metodologie e strumenti di marketing turistico

offerta turistica globale e territoriale

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

tecniche di reporting

tecniche di rilevazione di evoluzione delle opportunità di mercato

ABILITÀ/CAPACITÀ

applicare modalità di calcolo dei margini di guadagno

confrontare i dati consuntivi con quelli di budget

definire il prezzo da associare all'offerta

definire le tipologie di servizio in relazione alle aspettative dell'utenza e alle risorse disponibili

definire lo stile e lo standard di offerta da proporre

fare attività di reporting segnalando eventuali scostamenti rispetto agli

obiettivi programmati
interpretare bisogni e aspettative della clientela
monitorare lo stato di avanzamento del budget
predisporre un budget previsionale, in funzione dell'andamento previsto delle attivita'
rilevare l'entita' delle risorse materiali e tecnologiche disponibili

Titolo: Implementazione e gestione di un sistema qualita'

Descrizione: sistema di qualita' adeguatamente implementato e gestito

Obiettivo: sistema di qualita' adeguatamente implementato e gestito

Attività associate alla Competenza

Attività dell' AdA ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica associate:

Risultato atteso:RA3: Stabilire le politiche di customer satisfaction nei servizi di ricettività, a partire dall'individuazione dei fabbisogni della clientela, definendo strategie e modalità operative finalizzate a massimizzare la soddisfazione del cliente

Gestione del sistema di customer satisfaction

CONOSCENZE

analisi dei dati applicata alle tecniche per il miglioramento continuo
nozioni di base su tipologie, contenuti e procedure delle certificazioni di qualita'
criteri e metodi per effettuare il riesame del sistema di gestione per la qualita'
criteri per definire la politica per la qualita', gli obiettivi e i relativi indicatori
elementi di analisi organizzativa

gli adempimenti legislativi, disciplinari e norme di settore

metodi per identificare, progettare e controllare i processi gestionali ed operativi compresi quelli affidati in outsourcing

metodi per la gestione dei reclami

metodologie per l'attuazione del monitoraggio e la misurazione delle prestazioni del sistema di gestione per la qualita'

principi e requisiti dei modelli per lo sviluppo di sistemi di gestione per la qualita'

tecniche di conduzione degli audit interni

tecniche per misurare la soddisfazione dei clienti e del personale

ABILITÀ/CAPACITÀ

applicare la normativa di riferimento ed eventuali norme/disciplinari di settore

applicare metodi per il miglioramento continuo (es. metodo kaizen, modello pdca, ecc.)

definire i requisiti del sistema di gestione per la qualita'

definire la metodologia per la misurazione della soddisfazione dei clienti e del personale

definire la politica per la qualita', gli obiettivi e gli indicatori in relazione alle aspettative dei clienti e degli stakeholder

definire la struttura organizzativa e le responsabilita'

definire le modalita' per la gestione delle non conformita', delle azioni correttive e preventive

definire le modalita' per la gestione dei reclami

effettuare il riesame delle prestazioni del sistema di gestione per la qualita'

effettuare la mappatura dei processi e individuare le interrelazioni e gli indicatori di prestazione

pianificare e attuare gli audit interni

Titolo: Cura degli aspetti gestionali e amministrativi della conduzione aziendale

Descrizione: aspetti gestionali e amministrativi adeguatamente curati

Obiettivo: aspetti gestionali e amministrativi adeguatamente curati

Attività associate alla Competenza

Attività dell' AdA ADA.23.02.01 (ex ADA.19.17.34) - Definizione e gestione dei servizi di ricettività turistica associate:

Risultato atteso:RA1: Definire l'offerta, i prezzi e le iniziative promozionali dei servizi di ricettività, a partire dall'analisi dei dati di mercato e di redditività
Analisi del mercato

Definizione dell'offerta di servizi e attività

Definizione pricing

Gestione e monitoraggio delle strategie di revenue management

Ideazione di progetti promozionali

Posizionamento dell'offerta e della struttura dei servizi di ricettività

Risultato atteso:RA2: Pianificare e programmare i flussi di lavoro e le attività, anche tenendo conto di situazioni contingenti, gestendo le risorse della struttura ricettiva

Gestione operativa del personale nei servizi di ricettività turistica

CONOSCENZE

elementi di disciplina tributaria per l'esercizio dell'attività imprenditoriale
elementi di disciplina previdenziale e contrattuale per l'esercizio dell'attività imprenditoriale
elementi di diritto commerciale
logiche della pianificazione strategica
sistemi di contabilità analitica
prodotti e servizi bancari business
prodotti e servizi assicurativi business
organizzazione e gestione aziendale
stili di controllo
sistemi di reportistica aziendale
tecniche di analisi per indici (ratios)
tecniche della gestione budgetaria
tecniche di misurazione delle performance

ABILITÀ/CAPACITÀ

applicare tecniche di benchmarking
adempiere agli obblighi tributari
curare gli aspetti contrattuali e previdenziali di base
definire i target e gli indicatori di performance
mettere a punto ed attuare azioni correttive dei gap
misurare periodicamente gli indicatori attraverso la rilevazione e l'analisi dei costi, dei risultati e dei principali indici
occuparsi degli aspetti assicurativi legati all'esercizio dell'attività
gestire gli ordini, gli approvvigionamenti, i rapporti con i fornitori
espletare gli adempimenti contabili prescritti
organizzare l'attività dei collaboratori, stabilirne i carichi di lavoro e valutarne le prestazioni
predisporre il budget finanziario
supervisionare l'espletamento degli adempimenti burocratici e amministrativi
utilizzare sistemi di reportistica aziendale
tenere i rapporti con istituti di credito e bancari

Codice	Titolo
5.2.1.1.0	Esercenti nelle attività ricettive

Codici ISTAT ATECO associati

Codice Ateco	Titolo Ateco
55.10.00	Alberghi
55.20.10	Villaggi turistici
55.20.20	Ostelli della gioventù
55.20.30	Rifugi di montagna
55.20.40	Colonie marine e montane
55.20.51	Affittacamere per brevi soggiorni, case ed appartamenti per vacanze, bed and breakfast, residence
55.20.52	Attività di alloggio connesse alle aziende agricole
55.30.00	Aree di campeggio e aree attrezzate per camper e roulotte
55.90.20	Alloggi per studenti e lavoratori con servizi accessori di tipo alberghiero

Copyright 2026 INAPP | All Rights Reserved