

Dettaglio Qualificazione | Atlante Lavoro | INAPP

Operatore di agenzia di viaggio

SETTORE 23. <u>Servizi turistici</u>
REPERTORIO - Basilicata

AdA associate alla Qualificazione

ADA.23.03.04 (ex ADA.19.20.45) - Accoglienza e supporto operativo al cliente nell'acquisto di viaggi

Tabelle di equivalenza AdA

Operatore di agenzia di viaggio	Liguria
OPERATORE AGENZIE VIAGGI	Lombardia
Operatore/operatrice per le attività di assistenza e consulenza turistica al banco e/o al telefono	Puglia

Tabelle delle Qualificazioni dell'ADA

Qualificazioni che coprono tutti i RA dell'ADA

Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2
OPERATORE DI AGENZIA DI VIAGGI	Abruzzo	2	Χ	Χ
Operatore di agenzia di viaggio	Basilicata	2	X	Χ
Operatore per le attività di assistenza e consulenza turistica al banco e/o al telefono	Calabria	2	X	Х
Operatore di agenzia di viaggio	Liguria	2	Х	Χ



Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2
OPERATORE AGENZIE VIAGGI	Lombardia	2	Χ	Χ
Operatore di assistenza e consulenza turistica	Marche	2	Χ	Χ
Operatore specializzato agenzia turistica	Sicilia	2	Χ	Χ
TECNICO DI ASSISTENZA E CONSULENZA TURISTICA	Veneto	2	Х	Х

Qualificazioni che coprono uno o più RA dell'ADA

Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1 RA2
ADDETTO ALLA PROMOZIONE E ACCOGLIENZA TURISTICA	Friuli Venezia Giulia	1	Χ
TECNICO DEI SERVIZI DI PROMOZIONE E ACCOGLIENZA	Friuli Venezia Giulia	1	X
ADDETTO ALL'ACCOGLIENZA IN STRUTTURE RICETTIVE E CENTRI BENESSERE	Friuli Venezia Giulia	1	X
ADDETTO AI SERVIZI TURISTICI	Friuli Venezia Giulia	1	Χ

Qualificazioni che coprono una o più attività dell'ADA

Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2
TECNICO ESPERTO NELLA PROGETTAZIONE DI ITINERARI TURISTICI ESPERIENZIALI E SOSTENIBILI	Abruzzo	0		



Qualificazione	Repertorio	RA coperti	RA1	RA2
Operatore di agenzia di viaggio	Campania	0		
Operatore/operatrice per le attività di assistenza e consulenza turistica al banco e/o al telefono	Puglia	0		

Competenze

Titolo: Cura degli aspetti relativi alla sicurezza sul lavoro

Descrizione: prescrizioni in materia di sicurezza costantemente rispettate; salute e sicurezza dei lavoratori tutelate

Obiettivo: prescrizioni in materia di sicurezza costantemente rispettate; salute e sicurezza dei lavoratori tutelate

Attività associate alla Competenza

CONOSCENZE

criteri e metodi per la valutazione dei rischi

legislazione sulla salute e sicurezza sui luoghi di lavoro e importanza

dell'applicazione delle norme di sicurezza

metodi di sorveglianza

misure generali di tutela

organi di vigilanza, controllo, assistenza

principali rischi e misure preventive/protettive in ambito lavorativo

principali rischi legati all'uso di attrezzature

principali soggetti coinvolti nella gestione della sicurezza sui luoghi di lavoro,

relativi obblighi e responsabilita'

procedure di emergenza e primo soccorso

uso e manutenzione dei principali dispositivi di protezione individuale



ABILITÀ/CAPACITÀ

applicare le misure di tutela e di prevenzione applicare tecniche di primo soccorso individuare gli aspetti cogenti relativi alla salute e sicurezza sui luoghi di lavoro riconoscere e valutare le diverse tipologie di rischio riconoscere i principali rischi legati all'uso di attrezzature usare e manutenere correttamente i principali dispositivi di protezione individuale

Titolo: Accoglienza e assistenza al cliente

Descrizione: servizio reso accessibile e fruibile in vista della massima soddisfazione del cliente

Obiettivo: servizio reso accessibile e fruibile in vista della massima soddisfazione del cliente

Attività associate alla Competenza

Attivitá dell' AdA ADA.23.03.04 (ex ADA.19.20.45) - Accoglienza e supporto operativo al cliente nell'acquisto di viaggi associate:

Risultato atteso:RA1: Effettuare la vendita di titoli di viaggio, accogliendo e assistendo il cliente nella fruizione del servizio reso (prenotazione e acquisto dei biglietti)

Accoglienza e assistenza desk al cliente

Gestione delle prenotazioni

Vendita dei titoli di viaggio del servizio di biglietteria

Risultato atteso:RA2: Preparare le soluzioni turistiche (viaggi personalizzati o pacchetti turistici), avendo cura della relazione con i clienti nella fase di presentazione e promozione delle diverse tipologie di offerta, predisponendo i relativi documenti e titoli di viaggio

Erogazione di servizi di assistenza e consulenza turistica

Gestione delle relazioni con i clienti

Predisposizione dei documenti e titoli di viaggio

Predisposizione di soluzioni su misura in base alle richieste del cliente Vendita dei pacchetti e servizi turistici e relative pratiche amministrative



CONOSCENZE

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

elementi di marketing dei servizi turistici

modello organizzativo della struttura presso la quale si opera e caratteristiche e standard del servizio offerto

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

principali sistemi operativi ed applicazioni software per la gestione ed elaborazione di dati

tecniche di comunicazione e relazione interpersonale

tecniche e strumenti di rilevazione delle aspettative e di analisi del gradimento tecniche di soddisfazione e fidelizzazione del cliente

terminologia di settore in lingua straniera

ABILITÀ/CAPACITÀ

cogliere le aspettative e il grado di soddisfazione del cliente impiegare uno stile comunicativo appropriato alla relazione con il cliente (anche in lingua straniera) nelle varie fasi di erogazione del servizio definire e adottare modalita' di acquisizione e registrazione delle richieste, accogliendo le priorita' espresse dal cliente cogliere ed interpretare preferenze e richieste della clientela assistere il cliente nella fruizione del servizio reso rilevare il grado di soddisfazione della clientela utilizzando appositi strumenti (schede predefinite, sistemi web based, ecc.) e traducendo i feedback ottenuti in elementi di maggiore accessibilita' e fruibilita' del servizio reso

Titolo: Gestione della comunicazione e delle relazioni informative, promozionali e commerciali con i clienti

Descrizione: flussi comunicativi e informativi esaustivi e rispondenti alle aspettative del cliente

Obiettivo: flussi comunicativi e informativi esaustivi e rispondenti alle aspettative del cliente

Attività associate alla Competenza



Attivitá dell' AdA ADA.23.03.04 (ex ADA.19.20.45) - Accoglienza e supporto operativo al cliente nell'acquisto di viaggi associate:

Risultato atteso:RA2: Preparare le soluzioni turistiche (viaggi personalizzati o pacchetti turistici), avendo cura della relazione con i clienti nella fase di presentazione e promozione delle diverse tipologie di offerta, predisponendo i relativi documenti e titoli di viaggio

Erogazione di servizi di assistenza e consulenza turistica

Gestione delle relazioni con i clienti

Predisposizione dei documenti e titoli di viaggio

Predisposizione di soluzioni su misura in base alle richieste del cliente Vendita dei pacchetti e servizi turistici e relative pratiche amministrative

CONOSCENZE

elementi di marketing dei servizi turistici

elementi di geografia turistica

modello organizzativo della struttura presso la quale si opera e caratteristiche e standard del servizio offerto

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

tecniche di archiviazione e classificazione manuale e digitale delle informazioni relative ai clienti

tecniche di accoglienza del cliente

tecniche di comunicazione e relazione interpersonale

tecniche di promozione e vendita

terminologia di settore in lingua straniera

tipologia, caratteristiche e disponibilita' dei servizi proposti

ABILITÀ/CAPACITÀ

adottare stili e tecniche di comunicazione appropriate per l'erogazione di informazioni turistiche anche in lingua straniera

applicare tecniche di accoglienza al cliente

cogliere ed interpretare preferenze e richieste della clientela

proporre servizi e prodotti alla clientela realmente rispondenti alle richieste raccolte

proporre servizi e prodotti illustrandone caratteristiche e costi



Titolo: Disbrigo del lavoro di ufficio e delle attivita' di segreteria

Descrizione: attivita' di segreteria amministrativa gestita in maniera efficace

Obiettivo: attivita' di segreteria amministrativa gestita in maniera efficace

Attività associate alla Competenza

CONOSCENZE

elementi di amministrazione aziendale

principi comuni ed aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

modulistica di tipo bancario e assicurativo

tecniche di protocollazione ed archiviazione di documenti

caratteristiche e funzionamento delle principali apparecchiature a supporto dell'attivita' di ufficio (centralino telefonico, fax, stampanti, fotocopiatrici) applicazioni informatiche per l'attivita' d'ufficio

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

ABILITÀ/CAPACITÀ

applicare tecniche di protocollazione ed archiviazione di documenti in entrata ed uscita

curare il disbrigo di pratiche burocratiche

provvedere all'organizzazione di riunioni in presenza e a distanza (es. videoconferenza)

utilizzare le apparecchiature a supporto dell'attivita' di ufficio (centralino telefonico, fax, stampanti, fotocopiatrici)

provvedere all'organizzazione di trasferte di lavoro

curare il disbrigo di pratiche con banche, istituti di crediti, assicurazioni, ecc. utilizzare strumenti e tecniche per la predisposizione di testi di varia natura (lettere commerciali, newsletter, annunci, report, ecc.)

applicare tecniche di gestione archivistica



Titolo: Vendita dei pacchetti e servizi turistici

Descrizione: pacchetti e servizi turistici rispondenti alle esigenze e richieste dei clienti

Obiettivo: pacchetti e servizi turistici rispondenti alle esigenze e richieste dei clienti

Attività associate alla Competenza

Attivitá dell' AdA ADA.23.03.04 (ex ADA.19.20.45) - Accoglienza e supporto operativo al cliente nell'acquisto di viaggi associate:

Risultato atteso:RA2: Preparare le soluzioni turistiche (viaggi personalizzati o pacchetti turistici), avendo cura della relazione con i clienti nella fase di presentazione e promozione delle diverse tipologie di offerta, predisponendo i relativi documenti e titoli di viaggio

Erogazione di servizi di assistenza e consulenza turistica

Gestione delle relazioni con i clienti

Predisposizione dei documenti e titoli di viaggio

Predisposizione di soluzioni su misura in base alle richieste del cliente Vendita dei pacchetti e servizi turistici e relative pratiche amministrative

CONOSCENZE

tipologia di contratti di vendita di prodotti turistici

terminologia di settore in lingua straniera

tecniche di vendita

tecniche di promozione e vendita

tecniche di comunicazione e relazione interpersonale

struttura dei pacchetti turistici

procedure, metodologie e strumenti di prenotazione di pacchetti e servizi turistici (GDS, CRS, prenotazione telefonica, ecc.)

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

normativa del settore turistico

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

elementi di marketing dei servizi turistici

caratteristiche e tipologie dei prodotti a catalogo

caratteristiche delle mete turistiche con particolare riferimento a quelle visitate tramite viaggi incentive ed educational



sistemi di acquisto titoli di viaggio (servizio di biglietteria) cenni di contabilità e fatturazione

ABILITÀ/CAPACITÀ

presentare e promuovere diverse tipologie di offerta anche in lingua straniera gestire la trattativa con il cliente

fornire al cliente informazioni aggiuntive in merito agli itinerari dei viaggi, basandosi anche sulla propria esperienza e sulla conoscenza diretta del prodotto offerto

procedere alla prenotazione/vendita di titoli di viaggio (servizio di biglietteria) archiviare la documentazione di vendita

applicare tecniche di vendita dei servizi

cogliere ed interpretare preferenze e richieste della clientela consigliare al cliente la scelta ottimale

compilare il modulo di contratto di compravendita di pacchetti/servizi turistici effettuare la vendita di pacchetti turistici o di singoli servizi fidelizzare il cliente con atteggiamenti, consigli e proposte personalizzate volte ad instaurare un rapporto di fiducia e ad acquisire informazioni utili ad anticiparne i desideri del cliente cosi' da orientarne la scelta riscuotere i pagamenti e rilasciare le relative ricevute/fatture

raggiungere il cliente potenziale proponendo prodotti turistici di propria creazione in linea con le tendenze del momento

Titolo: Predisposizione dei documenti e titoli di viaggio

Descrizione: documenti di viaggio compilati in modo corretto e consegnati in maniera puntuale

Obiettivo: documenti di viaggio compilati in modo corretto e consegnati in maniera puntuale

Attività associate alla Competenza

Attivitá dell' AdA ADA.23.03.04 (ex ADA.19.20.45) - Accoglienza e supporto operativo al cliente nell'acquisto di viaggi associate:

Risultato atteso:RA1: Effettuare la vendita di titoli di viaggio, accogliendo e assistendo il cliente nella fruizione del servizio reso (prenotazione e acquisto dei biglietti)



Accoglienza e assistenza desk al cliente Gestione delle prenotazioni Vendita dei titoli di viaggio del servizio di biglietteria

Risultato atteso:RA2: Preparare le soluzioni turistiche (viaggi personalizzati o pacchetti turistici), avendo cura della relazione con i clienti nella fase di presentazione e promozione delle diverse tipologie di offerta, predisponendo i relativi documenti e titoli di viaggio

Erogazione di servizi di assistenza e consulenza turistica

Gestione delle relazioni con i clienti

Predisposizione dei documenti e titoli di viaggio

Predisposizione di soluzioni su misura in base alle richieste del cliente Vendita dei pacchetti e servizi turistici e relative pratiche amministrative

CONOSCENZE

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

tipologie di documenti di viaggio e loro caratteristiche

tipologia di contratti di vendita di prodotti turistici

procedure di compilazione del preventivo al cliente

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

normativa del settore turistico

ABILITÀ/CAPACITÀ

preparare i documenti relativi alla prenotazione (voucher, biglietti aerei ecc.) controllare la validita' e l'esattezza della documentazione consegnare i documenti di viaggio al cliente raccogliere i documenti del cliente utili all'emissione dei titoli di viaggio (carte di identita', passaporti, ecc.)

Titolo: Gestione delle prenotazioni

Descrizione: prenotazioni effettuate evitando fenomeni di overbooking e aggiornando costantemente le disponibilita' di servizio

Obiettivo: prenotazioni effettuate evitando fenomeni di overbooking e aggiornando costantemente le disponibilita' di servizio



Attività associate alla Competenza

Attivitá dell' AdA ADA.23.03.04 (ex ADA.19.20.45) - Accoglienza e supporto operativo al cliente nell'acquisto di viaggi associate:

Risultato atteso:RA1: Effettuare la vendita di titoli di viaggio, accogliendo e assistendo il cliente nella fruizione del servizio reso (prenotazione e acquisto dei biglietti)

Accoglienza e assistenza desk al cliente

Gestione delle prenotazioni

Vendita dei titoli di viaggio del servizio di biglietteria

CONOSCENZE

elementi di revenue management

sicurezza sul lavoro: regole e modalita' di comportamento (generali e specifiche)

modello organizzativo della struttura presso la quale si opera e caratteristiche e standard del servizio offerto

offerta turistica globale e territoriale

procedure, metodologie e strumenti di prenotazione di pacchetti e servizi turistici (GDS, CRS, prenotazione telefonica, ecc.)

principi comuni e aspetti applicativi della legislazione vigente in materia di sicurezza

tecniche di comunicazione e relazione interpersonale

tecniche di promozione e vendita

terminologia di settore in lingua straniera

tecniche di promozione e vendita

ABILITÀ/CAPACITÀ

comunicare la disponibilita' di servizio ai diversi canali di vendita e ai diversi fornitori

effettuare il servizio di prenotazione avvalendosi di servizi innovativi e tradizionali

verificare la disponibilita' di servizio consultando i diversi sistemi di prenotazione in uso

promuovere e vendere i servizi disponibili

fornire informazioni relative ai servizi propri e agli eventi di un dato territorio, anche in lingua straniera



Codice	Titolo
3.4.1.4.0	Agenti di viaggio
4.2.1.6.0	Addetti agli sportelli delle agenzie di viaggio

Codici ISTAT AT	TECO associati
Codice Ateco	Titolo Ateco
79.11.00	Attività delle agenzie di viaggio
79.12.00	Attività dei tour operator

Istituto Nazionale per l'Analisi delle Politiche Pubbliche - Corso d'Italia, 33 - 00198 Roma - C.F. 80111170587

Copyright 2025 INAPP | All Rights Reserved