

## Dettaglio Area di attività

---

**SETTORE** - 13 Servizi finanziari e assicurativi

**PROCESSO** - Gestione e vendita di prodotti finanziari e intermediazione bancaria

**SEQUENZA DI PROCESSO** - Pianificazione e gestione commerciale

---

### **ADA.13.01.01 (ex ADA.15.244.920) - Definizione linee di indirizzo strategico e piano commerciale**

RA1: Realizzare analisi e previsioni sugli impatti di possibili scenari macroeconomici, normativi e competitivi sull'andamento del business e sulle opportunità di sviluppo, per la definizione delle linee di indirizzo strategico

ATTIVITA' RA.13.01.01.1

Analisi degli scenari macroeconomici, normativi e competitivi

Analisi andamento business aziendale

Individuazione delle potenzialità di sviluppo commerciale

Supporto nella formulazione delle linee di indirizzo strategico

RA2: Predisporre il piano commerciale, in coerenza con le linee di indirizzo strategico, definendo il sistema di offerta e i modelli di servizio per mercato/canale, ricercando canali di contatto con la clientela prospect

ATTIVITA' RA.13.01.01.2

Ricerca di canali di contatto con clientela prospect

Pianificazione delle risorse (fattori abilitanti) per prodotti/servizi e per mercato/canale

Definizione del sistema di offerta

Definizione del modello di servizio

Definizione del budget

## Codici ISTAT CP2021 associati all'ADA

Codice CP	Titolo CP
2.5.1.5.2	Specialisti nella commercializzazione di beni e servizi (escluso il settore ICT)
1.2.3.3.0	Direttori e dirigenti delle vendite e commercializzazione

## Codici ISTAT ATECO associati alla sequenza di processo

Codice Ateco	Titolo Ateco
64.19.10	Intermediazione monetaria di istituti monetari diverse dalle Banche centrali