

Dettaglio Area di attività

SETTORE - 24 Area comune

PROCESSO - Marketing, sviluppo commerciale e pubbliche relazioni

SEQUENZA DI PROCESSO - Pianificazione e gestione commerciale

ADA.24.04.07 (ex ADA.25.224.725) - Programmazione e monitoraggio della rete di vendita diretta

RA1: Gestire le relazioni con l'area produzione, concorrendo alla programmazione della produzione, indicando le previsioni di vendita e il portfolio ordini, portando istanze delle particolari esigenze dei clienti

ATTIVITA' RA.24.04.07.1

Supporto tecnico alla programmazione della produzione mediante l'elaborazione del piano della domanda (previsioni delle vendite e portafoglio ordini)

Gestione delle relazioni con l'area produzione a fronte di eventuali esigenze espresse dal cliente in corso di contratto o di rischi di inadempimento

RA2: Coordinare le risorse e le attività della rete di vendita, provvedendo a fornire supporto nella definizione della trattativa, nella redazione dei documenti tecnici, monitorando le performance di vendita e gestendo il sistema informativo

ATTIVITA' RA.24.04.07.2

Coordinamento delle risorse afferenti alla forza di vendita

Coordinamento delle attività relative alle trattative commerciali nei suoi aspetti economico-finanziari e di contenuto dell'offerta

Cura della redazione dei documenti tecnici ed economici da allegare alle offerte

Organizzazione e supervisione della gestione del sistema informativo dell'area commerciale

Monitoraggio delle performance e dell'efficienza della rete di vendita

Codici ISTAT CP2021 associati all'ADA

| Codice CP | Titolo CP |
|-----------|---|
| 3.3.3.4.0 | Tecnici della vendita e della distribuzione |

Codici ISTAT ATECO associati alla sequenza di processo

| Codice Ateco | Titolo Ateco |
|--------------|-------------------------------------|
| 82.91.20 | Agenzie di informazioni commerciali |
| 82.20.00 | Attività dei call center |